

海逸球会迎难营运 致力平衡高昂成本及服务高球爱好者

财经 来源：莞讯网 责任编辑：百花残 2023-09-15 12:36:22

随着社会经济的发展与人们健康意识的提升，户外运动成为越来越多人的休闲新选择。高尔夫球这一曾经被贴上“贵族”标签的小众运动，近年来逐渐“出圈”，凭借其特有的社交属性在年轻人群中的热度不断攀升，大有成为年轻人的“社交新名片”之势。

然而，与日益高涨的市场需求所对应的是，国内高尔夫球场却呈现日益缩减态势。据自然资源部数据显示，我国高尔夫球场数量从2018年的482家，逐渐递减，至2021年底已大幅减少50余家，只剩余约430家。

缘何市场这只看不见的神奇之“手”在调节高尔夫运动供需两侧平衡时却失灵了？究其最根本的原因，在于营运高尔夫球会是一项耗费庞大的任务，其运营管理成本非常高，不仅每年要花费大量资金来维护球场和设备设施的正常运转，而且需要支付规模可观的工作人员经费。因此，多数情况下，营运高尔夫球会往往会亏损。这样的境况下，难免有球会选择退出。

基于以上背景，也就不难理解为什么高尔夫球会的“入场券”相比一般的休闲运动要贵出不少，球会欲维持自身健康运营，势必需要建立一套科学合理的消费体系，以为高球爱好者持续提供优质的服务。

以东莞海逸高尔夫球会为例，球场以国际级标准打造，由声名远扬的高尔夫球场设计公司Robert Trent Jones II设计，设施完善、管理周到，多次荣获行业奖项；场内拥有全亚洲最大型推杆练习果岭之一，并配有餐厅、桑拿及蒸气浴室等。市场调研发现，软硬件条件均属上乘的东莞海逸高尔夫球会，其收费情况在粤港地区的高尔夫球会中处于中等水平，可谓十分合理。

海逸高尔夫球会自1999年开业之后对外销售个人会籍价格最高时是人民币48万，公司会籍人民币51.5万，但早自2014年3月起已停止对外销售会籍。可见近日网上传言指球会以“高价”对外炒卖会籍，纯属空穴来风。此外，在高尔夫行业，如遇个别会员想要转让会籍，球会按当期会籍价格向一手会员收取一定比例的转名费，是高尔夫行业的通行惯例。东莞海逸高尔夫球会也是遵照行业通行惯例，以个人会籍价格人民币48万为基础，向一手会员收取20%的转名费，即人民币9.6万元。

据了解，东莞海逸高尔夫球会此前售出之会籍于1999年会章中已经约定了会籍期限到2023年，并已按会规规定期限于2023年8月27日终止。往后，球会将推出1年、2年及5年制会籍。同时，为了回馈之前的老会员，相对新会员而言，老会员可以享受较大的折扣优惠来续费会员资格。而对意欲入场的潜在新会员会籍价格亦甚为诱人，值得高球爱好者作为首选好好考虑。